



L'AZIENDA



DAL 1959 LA NOSTRA STORIA EVOLUTIVA PARLA DI PASSIONE, SACRIFICIO, ORGANIZZAZIONE STRATEGICA E SOPRATTUTTO COOPERAZIONE

L'azienda Bocchio S.r.l., fondata nel 1959, opera da sempre nel settore della distribuzione all'ingrosso di articoli di cancelleria per la scuola e l'ufficio, specializzandosi anche nell'offerta di articoli da regalo, articoli dedicati alle cerimonie, oggettistica per la casa e giocattoli per tutte le età.
Durante l'anno presenta articoli legati a ricorrenze stagionali come Carnevale, Pasqua e Natale.

**DINO BOCCHIO
FONDA SOTTO CASA
L'AZIENDA**

1959

**INAUGURAZIONE DEL DEPOSITO
DI MILANO
IN VIA G. FANTOLI 15/5**

2005

**TRASFERIMENTO
IN VIA MECENATE, 86/A
A MILANO**

2021

**TRASFERIMENTO
IN ZONA VILLAGGIO VIOLINO
A BRESCIA**

**TRASFERIMENTO
IN VIA DEL MELLA 44/E
A BRESCIA**

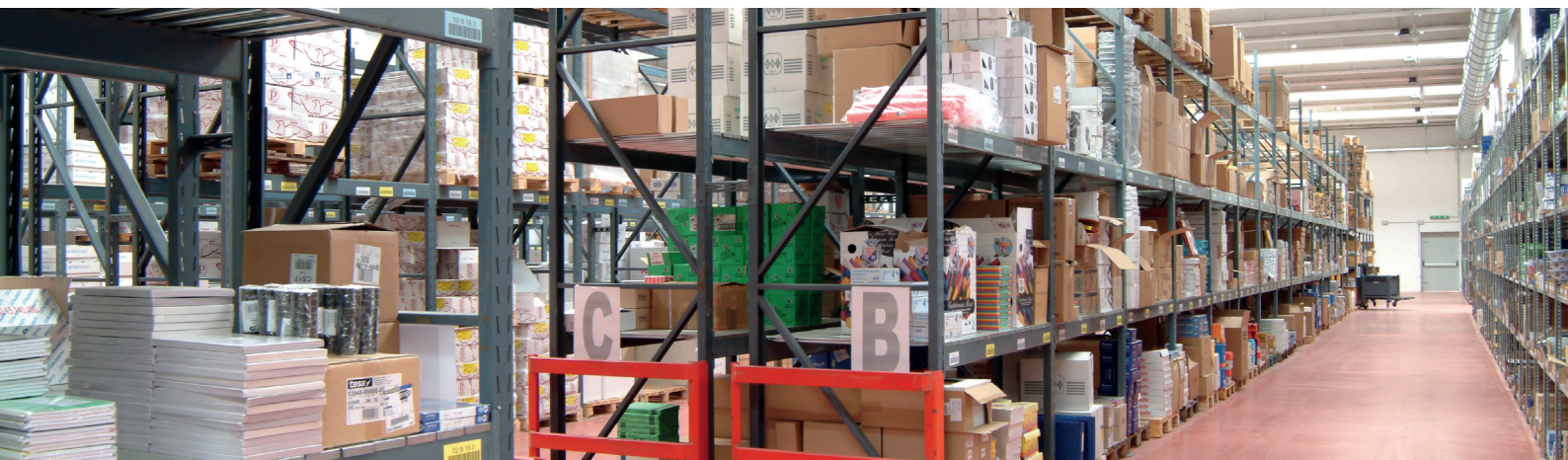
UNA LINEA FAMILIARE CHE OGGI UNISCE UN'AZIENDA IN CONTINUO SVILUPPO

IL CASH & CARRY



La sede, ubicata in Via del Mella 44/E a Brescia, si sviluppa su una superficie totale di 10.000 mq, dove il Cliente può visitare la zona dedicata al Cash & Carry (circa 4.000 mq) nella quale sono suddivise per settore le oltre 70.000 referenze presenti a catalogo. L'azienda dispone di un organico attivo di 40 persone disponibili a soddisfare al meglio qualsiasi esigenza e necessità e ad ascoltare opinioni e suggerimenti.

LA LOGISTICA



4.000
M²

SUPERFICIE
ZONA LOGISTICA

15.000

COLLI MOVIMENTATI
AL MESE

2.500

CONSEGNE MEDIE
MENSILI

8.500

CLIENTI SERVITI
OGNI ANNO

I NOSTRI SERVIZI



Oltre a una costante e aggiornata selezione dei migliori prodotti nazionali e internazionali da offrire ai propri Clienti, l'azienda Bocchio ha sviluppato nel tempo una gamma di servizi con l'obiettivo di garantire non solo condizioni di vendita appropriate ma, soprattutto un supporto concreto nella gestione e organizzazione del punto vendita del Cliente. I nostri spazi espositivi, sempre curati e ricercati, nascono dall'ispirazione dei nostri Designer attraverso ambientazioni tematiche emozionali, con prodotti e collezioni d'eccellenza, che hanno l'obiettivo di offrire idee, spunti e suggerimenti alla clientela.



Consulenza telefonica
e assistenza costante



Rete vendita professionale
e specializzata



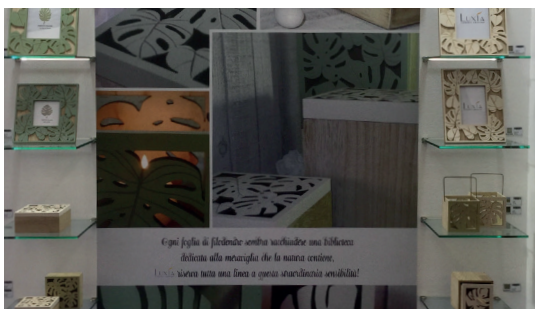
Consegna tempestiva
in 24/48 ore



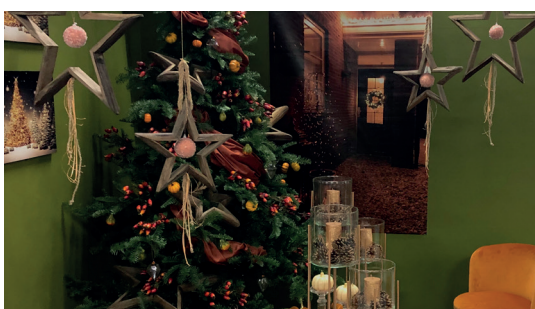
Cataloghi destinati a ogni
singolo reparto



Ampio parcheggio riservato
alla Clientela






Sala espositiva di
150 m² per gli
articoli dedicati
alle cerimonie



Sala espositiva
di 600 m² per le
ricorrenze stagionali
e novità


I NOSTRI SERVIZI

PORTALE E-COMMERCE





Azienda ▾ Cataloghi Richiedi assistenza Blog Marchi Contatti ▾


Registrati Accedi





BOCCHIO
spazio alle idee migliori
1959 2019


Cerca per nome prodotto o codice... 

4.4 [310 Recensioni](#)


 **+ 40.000**
prodotti disponibili

 **Consegna tempestiva**

 **Assistenza costante**
telefonica e tramite
chat

 **Rete vendita**
professionale e
specializzata

SCUOLA ▾ UFFICIO ▾ CASA - ART.REGALO ▾ GIOCO ▾ STAGIONALI ▾ TABACCHERIA ▾ OUTLET ▾ CONSUMABILI

APERTURE STRAORDINARIE A TEMA CON OFFERTE SPECIALI



Salone
per formazione,
aggiornamenti
e meeting



Viaggio Incentive
aziendale



LA BOCCHIO ACADEMY

**LAVORIAMO AL TUO FIANCO PER CRESCERE INSIEME,
AIUTANDOTI A DIVENTARE LEADER E AFFERMARTI SUL MERCATO**

IL TUO CARTOLAIO.IT

L'iniziativa nasce per esaltare i punti di forza del proprio negozio attraverso l'utilizzo di strumenti di marketing e comunicazione utili a potenziare il rapporto con i tuoi clienti.

Il progetto ha l'obiettivo di fidelizzare il consumatore finale al punto vendita attraverso l'incremento dei suoi ingressi, l'incentivazione del suo ritorno, guidando i suoi comportamenti d'acquisto.

L'affiliato distribuisce ai propri clienti una Fidelity Card che permette a chi la utilizza di accumulare punti sugli acquisti effettuati e di beneficiare di tutte le iniziative promozionali, eventi e concorsi a premio proposti durante l'anno.

SISTEMA GESTIONALE AURUM & MARKETPLACE

Il sistema gestionale, creato attraverso la collaborazione con la Software House Systech, è una soluzione per la tua attività, completamente adattabile alle tue esigenze, intuitiva e facile da utilizzare con un'assistenza costante e qualificata.

Aurum, la soluzione per la gestione del tuo punto vendita, dà la possibilità di vendere i propri prodotti attraverso un marketplace specifico per la cartoleria: inoltre il negoziante ha modo di arricchire la propria offerta ed aumentare la visibilità del proprio negozio.

CORSI

La Bocchio Academy promuove formazione integrata al mercato attuale attraverso corsi tematici, online o in presenza, con i più affermati docenti di settore.

Durante l'anno presentiamo diverse tipologie di corso: dal confezionamento all'allestimento della propria vetrina, dalla gestione dei propri canali social all'amministrazione delle proprie finanze.

LE NOSTRE FILIALI

MILANO



Nel 2005 è stato inaugurato il deposito di Milano, in Via G. Fantoli 15/5 .

Nel 2021 la sede si è trasferita in Via Mecenate, 86/A.

Il punto vendita si sviluppa su una superficie di 2.500 mq
offrendo al cliente una vasta gamma di prodotti e mettendo
a sua disposizione un team di persone preparate e competenti.

BERGAMO

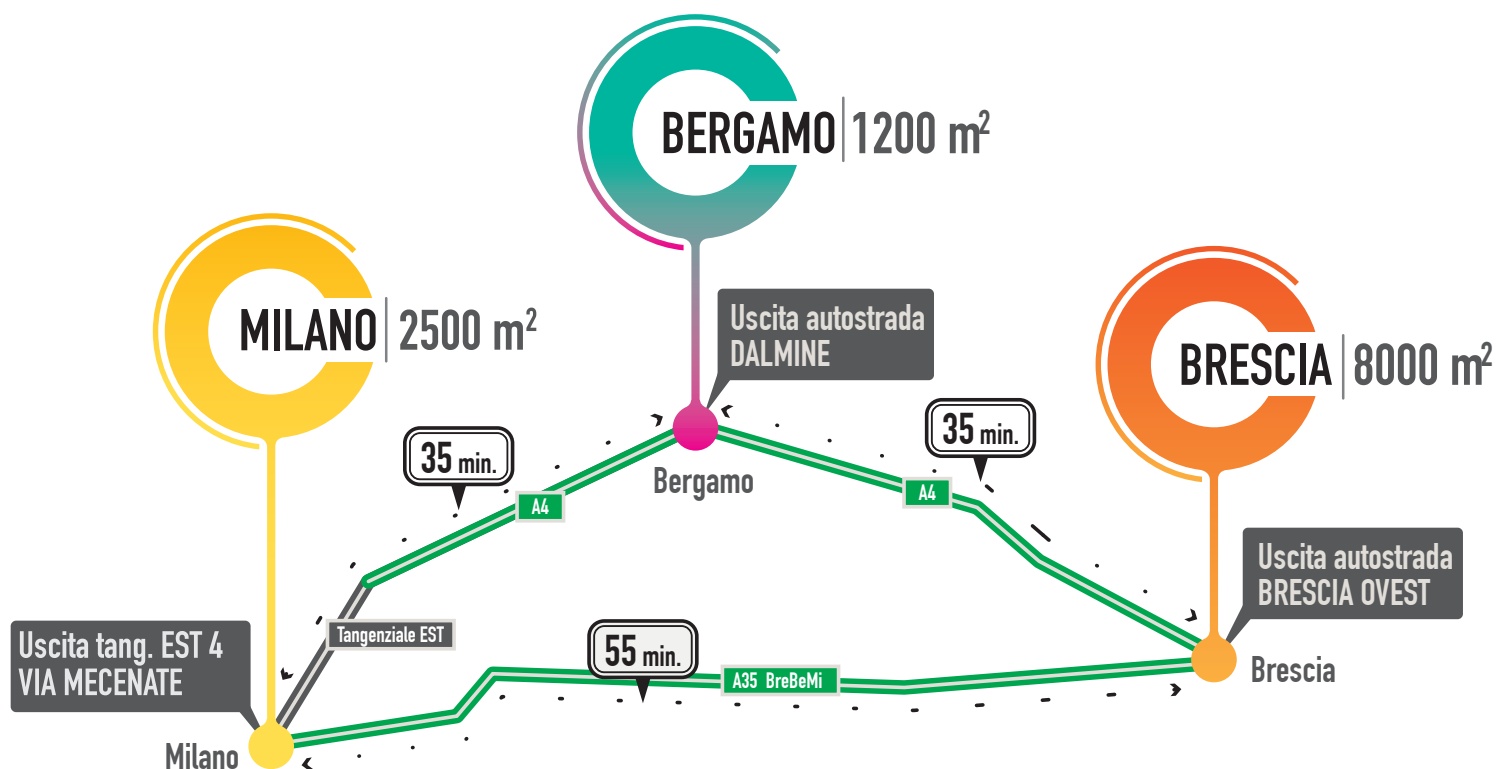


L'azienda Leggere & Scrivere S.r.l. nasce nel 2013, in Via per Grumello 57 a Bergamo.

Si sviluppa su una superficie totale di 1.100 mq.

L'azienda dispone di un organico attivo,
disponibile a soddisfare al meglio qualsiasi esigenza e necessità.

CONTATTI



BRESCIA Bocchio S.r.l.

Via del Mella 44/E – 25131 Brescia (BS)

Tel. 030.321182 – Fax 030.311451

info@bocchiosrl.it

MILANO Bocchio S.r.l.

Via Mecenate, 86/A - Milano (MI)

Tel. 02.21711596 - Fax 02.26416218

infomilano@bocchiosrl.it

BERGAMO Leggere&Scrivere S.r.l.

Via Per Grumello, 57 - 24127 Bergamo (BG)

Tel. 035.321673 - Fax 035.4247597

info@leggerescriveresrl.it

www.bocchiosrl.it

